



Geplanter Verkaufserfolg statt Zufallsgeschäft

Das ERA-Marketing- und Vertriebskonzept hilft dabei

Sie möchten Ihre Immobilie sicher, sorglos und zum bestmöglichen Preis verkaufen? Nutzen Sie dafür unser Know-How und das bewährte ERA-Marketing- und Vertriebskonzept, denn nur ein geplanter Verkauf ist ein sicherer Verkauf!

Überlassen Sie deshalb nichts dem Zufall – wir verkaufen Ihre Immobilie!

Das auf Ihre Immobilie individuell abgestimmte Marketing- und Vertriebskonzept gibt Ihnen Antworten auf alle wichtigen Fragen für einen erfolgreichen Verkauf.

Wie hoch ist der aktuelle Verkaufswert meiner/unserer Immobilie?

Das ERA-VerkaufswertGutachten und unsere intensive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung geben darauf die richtige Antwort.

Wie mache ich meine Immobilie fit für den Verkauf?

Unser Tipp: Zeigen Sie Ihr Haus von der Schokoladenseite.

Wie kann ich sicher sein, mein Haus / meine Wohnung schnell zu verkaufen?

Unsere Verkaufswahrscheinlichkeits-Analyse zeigt es Ihnen auf.

Auf diese und viele weitere Fragen erhalten Sie von uns fundierte und ehrliche Antworten.

Was beinhaltet das Marketing- und Vertriebskonzept?

- Vorstellung unseres Büros mit Team
- Musterexposé
- ERA VerkaufswertGutachten
- Marketingmaßnahmen
- ServiceGarantie
- Vergleichende Marktanalyse
- Verkaufswahrscheinlichkeits-Analyse
- Medienplanung
- Internetportale
- Finanzierungsservice
- ERA Garantie
- ERste Adresse Immobilienmagazin
- Bundesweiter Angebotspool
- Energieausweis

Überreicht von Ihrem ERA Partner:

HACKBARTH & KUVVET UG (haftungsbeschränkt)

Truderinger Straße 300a | 81825 München

Tel 089 92 77 96 65

Fax 089 92 77 96 67

info@eratruding.de

www.eratruding.de